

Sellympia®-Verkaufen auf olympischem Niveau!

Olympia-Sieger – Deutscher Meister oder Kreismeister: Wie gut ist Ihr Vertrieb? Rainer Friess ist einer der erfolgreichsten deutschsprachigen Verkaufsexperten. Die von ihm entwickelte Verkaufsmethode „Sellympia“ befähigt Unternehmen und Vertriebsmitarbeiter innerhalb kurzer Zeit zu olympiareifen Verkaufsergebnissen. 5 Sterne Redner Rainer Friess ist der Experte für die richtige Positionierung und typgerechtes Verkaufen und kennt die Verkaufsstrategien von Spitzenverkäufern. Seine Vorträge bieten Content, starten mit einem Knalleffekt und enden mit einem Feuerwerk.



Diplom Betriebswirt, Vertriebs- und Marketingexperte

Fachgebiet/e: Typgerechtes Verkaufen, Erfolgssteigerung, Positionierung, Erfolgsstrategien von Top-Verkäufern

Sprachen: Deutsch

MEDIEN



Die besten
Ideen für
erfolgreiches
Verkaufen



Mit
olympischem
Verkaufen zum
Erfolg: So
werden Sie ein
Top-Verkäufer

VORTRÄGE

- Typgerechtes Verkaufen - die Kundentypen nach Insights MDI®
- Sellympia® - Die sieben Geheimnisse des Verkaufserfolges!
- Das Geld liegt auf der Straße - Warum heben Sie es nicht auf?
- Die Erfolgsgeheimnisse tierisch guter Spitzenverkäufer - Lernen von den Besten
- Der Vertriebscheck
- Worauf Sie bei Ihren Außendienstmitarbeitern achten sollten

TEILNEHMERSTIMME

„Herr Friess trug wesentlich dazu bei, dass wir unsere Umsätze in den letzten drei Jahren deutlich steigern konnten, obwohl der Markt rückläufig war. Er ist sehr zielorientiert und „lebt“ typgerechtes Verkaufen. Seine Videoanalysen haben mir bei vielen Belangen die Augen geöffnet und mich beim Kunden stärker gemacht.“

Marcel Bender / Cauval Industrie

ZUFRIEDENE KUNDEN

Cauval Industrie
Springer Verlag
Deutsche Vermögensberatung
Daimler

PRESSEBERICHTE



18.02.2011
5 Sterne Trainer bieten geballte
Kompetenz: Neue Trainingspreis-
Gewinner im Team



22.10.2011
Den Akquiseerfolg richtig steuern



R.FRIESS@5-STERNE-REDNER.DE



+49 (0) 821 790040-10

WWW.5-STERNE-REDNER.DE



JETZT BEGEISTERN LASSEN.