

### Nur wer begeistert, kann andere für sich gewinnen!

Seit mehr als zwei Jahrzehnten gilt 5 Sterne Redner Klaus-J. Fink als deutschlandweit anerkannter Experte für Telefon- und Empfehlungsmarketing. Dabei taucht er tief in die verschiedenen Themen ein und gibt einen fundierten Überblick über die wichtigsten Erfolgsstrategien. In der Finanzdienstleistungs-, Immobilien- und Bankenbranche wird der studierte Jurist Klaus J. Fink für seine Expertise gefeiert und als Nummer 1. in Sachen Neukundengewinnung angesehen. Wer in dieser harten und krisengebeutelten Finanzbranche erfolgreich ist, der hat die richtige Strategie für den Vertragsabschluss. In seinen mitreißenden Vorträgen spricht der Vertriebsprofi darüber, wie es jeder schaffen kann, mit den richtigen Tools und Praktiken ein exzellenter Vertriebler zu werden und im Telefon- und Empfehlungsmarketing zu glänzen.



### Top-Speaker und Trainer

Fachgebiet/e: Verkauf, Neukundengewinnung, Empfehlungsmarketing und Vertriebsaufbau

Sprachen: Deutsch

## MEDIEN



TopSelling: Die vier Erfolgsfaktoren für mehr Umsatz und Gewinn



Empfehlungsmarketing: Königsweg der Neukundengewinnung

## VORTRÄGE

- 4 Erfolgsfaktoren für mehr Umsatz und Gewinn
- Verkaufsrhetorik im dritten Jahrtausend
- Erfolgsfaktor Nummer 1 ist der Umgang mit Menschen
- Empfehlungsmarketing - der Königsweg der Neukundengewinnung
- Bei Anruf Termin

## TEILNEHMERSTIMME

*"Seit nunmehr 20 Jahren sind Sie regelmäßig Referent bei der Deutschen Vermögensberatung. In dieser Zeit haben Sie unsere Berater durch eine Vielzahl von Vorträgen und Trainings begeistert und sich inhaltlich immer wieder den anspruchsvollen Veränderungen in unserem Markt angepasst."*

Bernd Nölling / Deutsche Vermögensberatung

## ZUFRIEDENE KUNDEN

Deutsche Vermögensberatung  
Deutsche Ärzteversicherung AG  
Immobilienverband Deutschland IVD  
StepStone Continental GmbH  
Fachbereich Vertrieb | Sparkassenakademie Nordrhein-Westfalen

## PRESSEBERICHTE



05.11.2012  
Klaus-J. Fink in der „German Speakers Hall of Fame“ aufgenommen



27.02.2019  
Interview: Worin sich gute Verkäufern von schlechten unterscheiden



K.FINK@5-STERNE-REDNER.DE



+49 (0) 821 790040-10

WWW.5-STERNE-REDNER.DE



JETZT BEGEISTERN LASSEN.